

# Neue Finanzinstrumente für Ghanas Bankensektor

## Amalgamated Bank Ltd. erhält Know-how aus Deutschland

■ In den meisten Ländern Afrikas ist das Finanzwesen nach unseren Maßstäben unzureichend entwickelt. Es fehlt besonders im Privatsektor an lokalen Finanzierungsmöglichkeiten, weil den Banken auf der Einlagenseite nicht genügend mittel- und langfristige Gelder zur Verfügung stehen, um Investitionsgüterfinanzierungen in ausreichendem Maß anbieten zu können. Auch im kurzfristigen Geschäft gibt es Finanzierungshindernisse, die einerseits in der Devisenbeschaffung, andererseits in der Kreditvergabepraxis der lokalen Banken und zum Teil auch in mangelnder Kreditbereitschaft aus dem Ausland liegen.

### Markt im Wandel

Abgesehen von Defiziten im Bankensektor ist aber auch auf der Kreditnehmerseite vieles anders. Die meisten Firmen sind für europäische Maßstäbe klein und verfügen oft nicht über ein verlässliches Rechnungswesen oder gar eine in die Zukunft gerichtete Geschäftsplanung. Es sind auch mentalitätsbedingte Verhaltensweisen zu beachten, die sich nicht immer mit hiesigen Vorstellungen von planvollem und konsequentem Handeln vereinbaren lassen. Hinzu kommt, dass die afrikanischen Märkte sich noch stark in ihrer Struktur wandeln und Wachstum sektorbezogen sehr unterschiedlich ausfällt. Insgesamt entsteht vieles neu und Kredite werden für Investitionen nachgesucht, die neue Märkte betreffen und daher sehr viel schwieriger bezüglich ihres wirtschaftlichen Erfolges einzuschätzen sind, als wenn es um die Fortentwicklungen etablierter Unternehmen geht.

### Hohes Zinsniveau

Auch in Ghana gibt es ein Defizit an lokalen mittel- und langfristigen Finan-

zierungen. Zudem ist das Zinsniveau der einheimischen Währung Cedi mit rund 30 Prozent pro Jahr für Kontokorrentkredite sehr hoch. Importkreditive müssen oft besichert werden und dabei wird nicht selten eine Bardeckung verlangt. Dadurch werden Lieferantenkredite in Form von Nachsichtakkreditiven kaum nachgefragt, obwohl sie zinsmäßig vorteilhaft wären. Auf der Exportseite stehen ghanaischen Firmen auch nicht alle Finanzierungsinstrumente zur Verfügung, die wir nutzen und kennen, beispielsweise die Forfaitierung. Auch sie sind daher bei ihrer Konditionengestaltung eingeschränkt.

### Neue Finanzinstrumente

Die Amalgamated Bank Ltd. in Accra hat diese Problematik erkannt und aufgegriffen. Sie hat sich zum Ziel gesetzt im deutsch-ghanaischen Außenhandel die Bank mit den besten Finanzierungslösungen zu werden. Vor diesem Hintergrund schafft sie sich gegenwärtig die innere Struktur, die nötig ist, sowohl Exporteuren als auch Importeuren geeignete Finanzierungsinstrumente an die Hand zu geben. Um nicht nur im lokalen Markt zu agieren, sondern auch das Know-how und die Möglichkeiten der europäischen Exportfinanzierung zu nutzen, wurde eine Zusammenarbeit mit LENZ Finance Management KG, Lorsch, eingegangen, die dem Zweck dient, durch die Kombination des Markt-Know-hows in Ghana und Deutschland ein Alleinstellungsmerkmal zu schaffen.

### Bisher kein Fokus auf Deutschland

Es gibt in Ghana keine andere Bank, die zum Geschäft mit Deutschland

einen besonderen Bezug hat. Die Société Générale ist mit einer Joint Venture Bank vertreten, Barclays und Standard & Chartered Bank haben den Bezug nach Großbritannien, während Stanbic in Südafrika und beispielsweise Zenith Bank in Nigeria ihre Wurzeln haben. Die Amalbank schließt hier eine Lücke.

### Zusatzgeschäft durch neue Deckung

Von Seiten der Euler-Hermes Kreditversicherungs-AG (kurz: Hermes-Deckung) stehen im Rahmen des Konjunkturpaketes II und anderer Neuerungen zusätzliche Absicherungsinstrumenten für deutsche Exporte zur Verfügung. Beispielsweise wurde die Indeckungsnahme von Akkreditivbestätigungen und sogar Ankaufszusagen zunächst befristet eingeführt. Ein Instrument, das noch wenig genutzt wird, aber dem Vernehmen nach dauerhaft bereitgestellt werden soll. Exporteure haben damit die Möglichkeit, Geschäfte zu realisieren, die vorher an Länder- oder Bonitätsrisiken gescheitert wären. Andererseits können Auslandsbanken diese Deckungen in Zusammenarbeit mit ihren deutschen Korrespondenzbanken nutzen, ihre Kreditlinien bei diesen zu hebeln. Darüber hinaus gibt es weitere Deckungsverbesserungen, die besonders in ihrer Kombination das Geschäft mit Afrika und anderen Schwellen- und Entwicklungsländern fördern und durch Finanzinstitute zur Verfügung gestellt werden.

autor

**Wolfgang Lenz**, Geschäftsführer der LENZ Finance Management KG

**Wenn Sie Finanzierungen beherrschen wollen  
wie Ihr Kerngeschäft - sprechen Sie mit uns.**

**LENZ Finance Management**

**[www.lenzfinance.de](http://www.lenzfinance.de)**



Wir konzentrieren unser Finanzierungs-Know-How auf Geschäfte mit Afrika.

Wir unterstützen Sie bei der Finanzierung Ihrer Exporte, Importe und Projekte.

Wir finden die Lösungen, die Sie brauchen, und setzen sie gemeinsam um.



**LENZ Finance Management KG  
Brunostrasse 2  
D - 64653 Lorsch**

**Fon: +49 (0) 62 51 – 94 39 16**

**Fax: +49 (0) 62 51 – 94 39 15**

**Mail: [info@lenzfinance.de](mailto:info@lenzfinance.de)**

**Web: [www.lenzfinance.de](http://www.lenzfinance.de)**